



## Viðskiptamódelið - Business Model Canvas

<b>Lykilsamstarfsaðilar</b> Hverjir eru helstu samstarfsaðilar?	<b>Lykilstarfsemi</b> Hvaða lykilaðgerðum þarf að sinna til að starfsemin gangi?	<b>Virðistilboð</b> Hvaða sérstaka virði erum við að færa viðskiptavininum? Hvaða þörf viðskiptavinarins erum við að leysa?	<b>Samskipt</b> Hvar og hvernig fara tengsl við viðskiptavini fram? Hvernig nærðu í og heldur viðskiptavinum?	<b>Viðskiptavinir</b> Hverjir eru mikilvægustu markhópar fyrirtækisins?
	<b>Lykilauðlindir</b> Hvaða lykilauðlindir þarf til að starfsemin gangi?		<b>Dreifileiðir</b> Hvar og hvernig get viðskiptavinir keypt vöruna eða þjónustuna?	
<b>Kostnaður</b> Hvar fellur til kostnaður við starfsemina?			<b>Tekjur</b> Hvar og hvernig skapast tekjur fyrir fyrirtækið?	